**Echange 1**

Connait bien Harlé

300 m€, 15 par invest, grosses PME

Secteur médical

* Niche marché des bébés prémas
* Dossier depuis 1 an
* Pas bien passsé
* Connaissent bien les actionnaires de la boite

Des vrais points sur le marché

* Quelques calls
* Marché pas facile
  + 100% commande publique
  + Marché petit et grandi pas
  + Marges faibles
* Des pépins
  + Perdu une certification sur des consommables pendant 18 mois
  + Evolution vers la MDR : homologation de chacun des appareils, forte

Boite résilience

* Manager assez brillant arrivé il y a 2 ans
* Retrouvé des marges

Besoin de se rassurer sur ce socle, et le niveau de qualité des produits en France, et benelux

40 M€ en tout

Se sécuriser au-delà de ce qu'a fait CMA

Sizer

Un autre conseil, pour challenge

* Très orienté call

Pas mal travaillé, comme une phase 2

3 concurrents

Go/Nogo lundi ou mardi